

Formato europeo per il curriculum vitae

Informazioni personali

| | |
|-----------------|--|
| Nome | PIRAS, Manuela |
| Indirizzo | Via G. Asproni,28- 07100 SASSARI (SS) |
| Telefono | +39 3358435789- +39 079252500 tel e fax |
| E-mail | manuela.piras@gmail.com |
| Nazionalità | Italiana |
| Data di nascita | 28/05/1970 |

Esperienze Lavorative

Dal 2012 ad oggi

Sub agente per Axa Assicurazioni Spa, Allianz Spa e Amissima assicurazioni Spa
c/o Axicura Snc Via Enrico Costa ,72

Febbraio 2010 Dicembre 2012

Reale Mutua Assicurazioni – Axa Assicurazioni dipendente

| | | |
|---------------------------------------|--|---|
| Giugno 2006 Gennaio 2010 | | |
| Nome e indirizzo del datore di lavoro | | <i>AXA Assicurazioni agenzia di Sassari dipendente</i> |
| Tipo di azienda o settore | | AGENZIA DI ASSICURAZIONI |
| Tipo di impiego | | TEAM MANAGER (Assunzione tempo indeterminato) |
| Principali mansioni e responsabilità | | Team manager rete commerciale di 25 persone · reclutamento e selezione · formazione neo collaboratori · programmazione e gestione del Budget di agenzia · responsabile del settore Vita · rapporti e gestione direzione vita · produzione personale |

| | | |
|---------------------------------------|--|---|
| (febbraio1999- giugno 2006) | | |
| Nome e indirizzo del datore di lavoro | | RAS Agenzia di Sassari 2 |
| Tipo di azienda o settore | | AGENZIA DI ASSICURAZIONI |
| Tipo di impiego | | TEAM MANAGER (Assunzione tempo indeterminate) |
| Principali mansioni e responsabilità | | Creare e gestire la struttura di vendita assegnata per concorrere al raggiungimento degli obiettivi di business dell'agenzia. reclutamento e selezione inserimento neo collaboratori orientamento delle attività di vendita dei collaboratori sviluppo delle capacità operative di ogni collaboratore fino al livello massimo di potenzialità effettuazione della propria attività in modo qualificato e programmato |

| | | |
|--------------|--|--|
| (1989- 1993) | | |
|--------------|--|--|

| | |
|---------------------------------------|--|
| Nome e indirizzo del datore di lavoro | <i>Università degli Studi di Sassari-- Dipartimento di Scienze ambientali Agrarie e Biotecnologie agro-alimentari)</i> |
| Tipo di azienda o settore | Università (Facoltà di Agraria) |
| Tipo di impiego | collaborazione in programmi di ricerca. |
| Principali mansioni e responsabilità | Analista Chimico |

Istruzione e formazione

| | | |
|--|--|---|
| • (1989) | | |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | Istituto Tecnico Industriale "G.M. Angioy, Sassari |
| • Qualifica conseguita | | Diploma Specializzazione in chimica industriale |
| • (1994 febbraio -aprile) | | “addetti alla produzione assicurativa” |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | Corso IFA Camera di Commercio Industria e Artigianato di Sassari |
| • Qualifica conseguita | | addetto alla produzione assicurativa |
| • (ottobre 1997- maggio 1998) | | Operatrice di gestione ambientale |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | Irecoop Cagliari Istituto Regionale per l'educazione cooperativa, promossa dall'unione europea |
| • Qualifica conseguita | | Corso e stage di: Operatrice di gestione ambientale Irecoop Cagliari |
| • (gennaio-marzo 2000) | | |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | Corso per Promotore Finanziario Docente Davide Cabras (Fideuram) |
| Ottobre 2002 giugno 2003 | | |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | Corso per Consulente Assicurativo e Finanziario 8 mesi Ente formazione Arcadia, finanziato dalla Regione Sardegna |
| • (aprile 2004) | | Telebusinnes per conoscere il cliente |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | Milano Ras Business School |
| • Qualifica conseguita | | |
| • (maggio 2004) | | Ruolo e attività del Team manager in agenzia |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | Milano Ras Business School |
| • Qualifica conseguita | | Ruolo team manager |
| • (2005) | | Sviluppo e monitoraggio attività commerciale |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | Milano Ras Business School |
| • Qualifica conseguita | | |
| • (aprile 2009) | | Come pianificare la successione del patrimonio tramite le polizze vita |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione | | SAA Scuola Assicurativa Assiform Roma |
| | | |
| • (maggio 2009) | | Governance e Leadership |

| | | |
|--|--|---|
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | Rotary International c/o Facoltà di Economia e Commercio di Sassari |
| • Qualifica conseguita | | |

| | | |
|--|--|--|
| • (settembre 2010) | | Gestione del tempo e pianificazione commerciale |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | GetNet |
| • Qualifica conseguita | | |

| | | |
|--|--|----------------------------------|
| • (ottobre 2010) | | Psicologia della vendita |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | SAA Scuola Assicurativa Assiform |
| • Qualifica conseguita | | |

| | | |
|--|--|--|
| • (ottobre 2010) | | Creare e sviluppare la relazione con il socio |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | SAA Scuola Assicurativa Assiform |
| • Qualifica conseguita | | |

| | | |
|--|--|--------------------------------|
| • (giugno 2012) | | Risk Management Persone |
| • Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione | | Assinform |
| • Qualifica conseguita | | |

. Aggiornamenti costanti

Titoli conseguiti :

di Roma

Settembre 2010 Roma
ISVAP

Conseguimento del titolo di Agente Assicurativo C/O la sede Isvap

Esame intermediario Assicurativo e riassicurativo

Capacità e competenze personali

| | | |
|-------------|--|----------|
| Madrelingua | | ITALIANO |
|-------------|--|----------|

Altre lingue

| | | |
|---------------------------------|--|----------------|
| | | INGLESE |
| • Capacità di lettura | | sufficiente |
| • Capacità di scrittura | | Sufficiente |
| • Capacità di espressione orale | | Sufficiente |

Capacità e competenze organizzative

Buona capacità di programmazione e gestione di progetti, buone relazioni

Attitudini personali

Spiccate competenze relazionali, comunicative anche di taglio commerciale, Socievole, ottimista, persuasiva e organizzata.
Abituata al lavoro di gruppo al raggiungimento di obiettivi e alla relazione col cliente, frutto di 20 anni di lavoro nel settore assicurativo finanziario

| | | |
|---------------------------------------|--|--|
| <u>Capacità e competenze tecniche</u> | | Sistemi operativi: Windows 2000/ME/XP. Applicativi Microsoft: World, Excel, Internet Explorer, posta elettronica, PowerPoint. |
| | | Autorizzo al trattamento dei dati secondo quanto prescritto dal D. Lgs 196/2003 Manuela Piras |
| | | |